

INDIVIDUAZIONE DELLA ATTIVITA' A RISCHIO REATO DYNAMICA RETAIL S.P.A. - 27/02/2014 - ALLEGATO I MOD. 231/01

	ATTIVITA' "SENSIBILI" DYNAMICA RETAIL S.P.A.	REATI ASSOCIABILI	Amministratori	Direttore Generale	Risorse umane	Organizzazione e Operations	Direzione commerciale	Direzione amministrazione, finanza e controllo	Valutazione del rischio										
									Probabilità				Impatto potenziale				Valutazione complessiva del rischio lordo	Elementi di valutazione	Valutazione complessiva del rischio netto
									N/A	Alta	Media	Bassa	N/A	Alto	Medio	Basso			
1	Adempimenti presso la Pubblica Amministrazione e gestione dei relativi rapporti (ad es. in materia del lavoro, fiscale, societaria, rapporti istituzionali, ecc.)	Corruzione/Istigazione alla corruzione		G	G			G				x		x			Basso	Buona separazione delle funzioni attraverso deleghe, funzionigramma e consulente esterno in materia tributaria e del lavoro	Basso
		Truffa a danno dello Stato'		G	G							x		x				Basso	
2	Adempimenti presso Autorità Pubbliche di Vigilanza e gestione dei relativi rapporti	Corruzione/Istigazione alla corruzione	S	G		G	G	G				x		x			Basso	Buona separazione delle funzioni attraverso deleghe, funzionigramma e consulente esterno in materia tributaria e del lavoro.	Basso
		Ostacolo all'esercizio delle funzioni delle Autorità pubbliche di Vigilanza	S	G		G	G	G				x		x			Basso		Basso
3	Ispezioni, verifiche ed accertamenti effettuate da soggetti pubblici (ad es. in materia fiscale, del lavoro, sicurezza, ecc.)	Corruzione/Istigazione alla corruzione	S	G	G			G				x		x			Basso	Buona separazione delle funzioni attraverso deleghe, funzionigramma e consulente esterno in materia tributaria e del lavoro.	Basso
4	Richieste di contributi, sovvenzioni, finanziamenti, erogati dallo Stato, da altri Enti pubblici o dall'Unione Europea	Corruzione/Istigazione alla corruzione	S	G	G			G	x					x			N/A	La società non ha mai richiesto e non prevede di richiedere finanziamenti agevolati	N/A
		Truffa aggravata per il conseguimento di erogazioni pubbliche	S	G	G			G	x					x			N/A		N/A
		Indebita percezione di erogazioni a danno dello Stato	S	G	G			G	x					x			N/A		N/A
5	Gestione di contributi, sovvenzioni, finanziamenti, erogati dallo Stato, da altri Enti pubblici o dall'Unione Europea	Corruzione/Istigazione alla corruzione		G	G			G	x					x			N/A	La società non ha mai richiesto e non prevede di richiedere finanziamenti agevolati	N/A
		Truffa aggravata per il conseguimento di erogazioni pubbliche		G	G			G	x					x			N/A		N/A
		Malversazione a danno dello Stato		G	G			G	x					x			N/A		N/A
6	Conseguimento e/o rinnovo di autorizzazioni, licenze, concessioni, atti, provvedimenti amministrativi	Corruzione/Istigazione alla corruzione		G							x			x			Basso	Ad eccezione delle autorizzazioni ex TUB non vi sono altre attività soggette ad autorizzazioni	Basso
7	Gestione dei rapporti con la P.A. in fase di vendita dei prodotti finanziari della società (ad es. Concessione di finanziamenti sotto forma di cessione del quinto dello stipendio/delegazione di pagamento - Rapporto con Amministrazioni Terze Cedute - Rapporti con la "PA" quale partner in iniziative commerciali)	Corruzione/Istigazione alla corruzione						G				x		x			Medio	L'attività è svolta attraverso personale diretto e terzi (agenti). Gli agenti di cui la società si avvale per la distribuzione dei propri prodotti sono per la maggior parte agenti con consolidata esperienza nel settore e conosciuti da molti anni sia dalla direzione commerciale che dalla Direzione Generale. Inoltre la Direzione Commerciale effettua un'approfondita analisi ed una valutazione degli agenti con i quali intende intrattenere rapporti di collaborazione. Il processo di acquisizione di nuovi produttori è formalizzato nella normativa interna della società, nel quale sono descritte tutte le attività strumentali alla conclusione di un nuovo mandato di agenzia e tutta la documentazione richiesta all'agente.	Basso
		Induzione indebita a dare o promettere utilità		S				G				x			x			Medio	L'attività è svolta attraverso personale diretto e terzi (agenti). Gli agenti di cui la società si avvale per la distribuzione dei propri prodotti sono per la maggior parte agenti con consolidata esperienza nel settore e conosciuti da molti anni sia dalla direzione commerciale che dalla Direzione Generale. Inoltre la Direzione Commerciale effettua un'approfondita analisi ed una valutazione degli agenti con i quali intende intrattenere rapporti di collaborazione. Il processo di acquisizione di nuovi produttori è formalizzato nella normativa interna della società, nel quale sono descritte tutte le attività strumentali alla conclusione di un nuovo mandato di agenzia e tutta la documentazione richiesta all'agente.

