

# Il Simulatore Dynamica Retail, Nuovo Strumento per il Recruiting 2.0

17 Aprile 2019



a cura di Dynamica Retail

**Dynamica Retail**, intermediario finanziario che opera nel mercato della Cessione del Quinto, **si prepara a distribuire il Simulatore Preventivi**, innovativo strumento a supporto della propria attività di **recruitment**, che permette agli Agenti interessati ad una collaborazione di **testare di persona condizioni e convenienza dei prodotti** targetti Dynamica Retail.

Uno de principali aspetti che un Agente o Mediatore valuta prima di avviare una nuova collaborazione è infatti la **competitività del prodotto** che la finanziaria o la banca metterà a disposizione.

**Dynamica Retail** lo sa bene, per questo a inizio anno ha effettuato un **repricing** significativo su tutti i suoi prodotti, rendendoli ancora più competitivi e in linea con un mercato dove la concorrenza è sempre più agguerrita. E **dal momento che il miglior metodo per promuovere un prodotto o servizio è quello di farlo provare di persona**, sono state create delle innovative brochure digitali con installato il Simulatore Preventivi.

**Si tratta di una brochure digitale che contiene un tablet su cui è installato un simulatore che permette di elaborare simulazioni economiche combinando i vari prodotti di cessione e delega con le soluzioni assicurative di cui dispone Dynamica Retail.** Uno strumento innovativo che coniuga il classico formato del depliant cartaceo con la tecnologia digitale e che permette di valutare di persona le condizioni e la convenienza della Cessione del Quinto di Dynamica Retail.

Questo strumento ha ovviamente solo una finalità dimostrativa e potrà essere utilizzato dall'Agente o Mediatore interessato esclusivamente per valutare la competitività del prodotto Dynamica, **non essendo consentita infatti alcuna attività connessa alla promozione e/o al collocamento presso il pubblico** delle condizioni economiche e contrattuali dei prestiti.

Oltre ad essere innovativa questa modalità di promozione è anche **comoda**, in quanto la brochure digitale può essere **spedita direttamente presso l'ufficio o il domicilio** di chi lo richiede.

Gli agenti interessati ad avviare un rapporto di collaborazione potranno prendere contatto con la Direzione Commerciale scrivendo a [commerciale@dynamicaretail.it](mailto:commerciale@dynamicaretail.it), che valuterà le richieste e, in caso di esito positivo, invierà la brochure digitale.